

Mishcon de Reya

América Latina y Iberia



Mishcon de Reya

It's business. But it's personal.

Bienvenido. En Mishcon de Reya, entendemos la complejidad del panorama jurídico que impregna las regiones diversas y culturalmente ricas de América Latina y la Península Ibérica. Nuestro dedicado grupo de abogados se especializa en ofrecer una gama de servicios legales a clientes con conexiones en estas vibrantes y dinámicas partes del mundo.



Fluidez cultural

Nuestro grupo tiene profundas conexiones con las culturas latinoamericana e ibérica. Hablamos el idioma y comprendemos los matices de las costumbres, tradiciones y sistemas jurídicos locales. Esta fluidez cultural nos permite tender puentes entre sus necesidades legales y las particularidades de estas regiones.

Experiencia técnica

Tratar asuntos jurídicos relacionados con América Latina y la Península Ibérica requiere una experiencia avanzada. Combinamos conocimientos jurídicos globales con perspectivas locales para garantizar la protección de sus intereses y la consecución de sus objetivos. Aunque no ofrecemos asesoramiento jurídico internacional, tenemos un profundo conocimiento de las leyes y conceptos jurídicos locales. Nuestra independencia nos permite trabajar en colaboración con su abogado local o seleccionar las mejores consultorías locales de nuestra amplia red de expertos, ofreciendo una orientación y soluciones verdaderamente integradas.

Enfoque personalizado

Reconocemos que cada cliente tiene una situación única. Por eso adoptamos un enfoque personalizado para cada caso. Nuestro grupo trabaja en colaboración con usted para entender sus objetivos, desarrollar estrategias a medida y guiarle en cada paso del proceso legal. Visitamos regularmente estas regiones para crear oportunidades y reunirnos con nuestros clientes y socios en sus lugares de trabajo.

Tenemos muchas conexiones con organizaciones y organismos que promueven el entendimiento y las relaciones entre el Reino Unido, América Latina y la Península Ibérica, incluida nuestra pertenencia a la Cámara de Comercio Brasileña en Gran Bretaña.

Nuestros servicios

Resolución de litigios

Nuestro equipo de litigios, compuesto por más de 300 expertos, se ocupa de casos en más de 70 países. Contamos con el mayor grupo de especialistas en litigios internacionales del Reino Unido y hemos actuado en procedimientos de arbitraje bajo prácticamente todas las principales normas de arbitraje internacional. Como uno de los principales equipos de estrategia de alto nivel y asesores de renombre de Londres, nuestra experiencia centrada en América Latina incluye:

- Asesoramiento a empresas mundiales, como BMW, Microsoft, Pfizer, Hewlett-Packard, Prada y Christian Louboutin, sobre la protección, aplicación y comercialización de la propiedad intelectual (PI).
- Representación de una importante institución financiera estadounidense en una investigación a escala europea de la Serious Fraud Office sobre un presunto fraude de inversiones de unos 350 millones de dólares.
- Representación de demandantes en casos de fraude, localización y recuperación de activos.
- Asesoramiento a la mayor organización mundial de Executive Search en sus acuerdos internacionales de franquicia en Oriente Medio, Sudamérica (Brasil y México), Polonia, Reino Unido y Portugal.
- Representación del mayor fabricante de calzado de Brasil en cuestiones de protección de la propiedad intelectual (PI).

Empresas

Para empresarios, propietarios de patrimonios y creadores de empresas, nuestros equipos gestionan transacciones internacionales como una extensión del equipo directivo interno del cliente, incluso cuando el vínculo con el Reino Unido es escaso o nulo. Nuestra experiencia abarca fusiones y adquisiciones (M&A), joint ventures, reestructuraciones corporativas y private equity. Tenemos una perspectiva única de la creciente importancia del capital riesgo en el mercado medio. Nuestra experiencia actuando para empresas latinoamericanas también incluye:

- Representación de New World Carbon en un proyecto de biocombustibles en Brasil y productos relacionados.
- Representación de United Phosphorus Limited en su expansión en mercados en desarrollo, incluidas dos empresas conjuntas en Brasil.
- Representación de todos los accionistas de Schneider Foreign Exchange Limited en la venta de 100 millones de dólares al grupo mexicano Monex.

Mishcon Privado

Para los servicios de gestión de patrimonios familiares y de particulares con grandes patrimonios (HNWI), actuamos como asesores personales, colaborando con profesionales extranjeros cuidadosamente seleccionados en nombre de nuestros clientes. Nuestra experiencia abarca desde la inmigración, la fiscalidad y la gestión de patrimonios, hasta la propiedad residencial, el derecho del arte, la protección de la reputación, el derecho de familia, las empresas familiares y litigios de trust y planificación fiduciaria y sucesoria. Nuestra experiencia en América Latina incluye:

- Asesoramiento a un empresario venezolano multimillonario en su traslado a Londres, asegurándose de que la planificación fiscal se llevara a cabo antes de su llegada para que sus negocios pudieran organizarse de la forma más eficiente posible.
- Asesoramiento a un holding inmobiliario brasileño, con intereses en centros comerciales, aeropuertos, hoteles y otros proyectos inmobiliarios, en la expansión de sus operaciones a un nuevo mercado europeo (incluido Londres).
- Asesoramiento a un hombre de negocios de alto poder adquisitivo con sede en la Isla de Man y a su patrimonio familiar en la reestructuración de sus activos globales para incluir una gran participación inmobiliaria en Portugal.
- Asesoramiento a un antiguo miembro del gobierno mexicano en su traslado de Londres a España, incluidas las cuestiones fiscales personales aplicables antes, durante y después del traslado. Colaboramos estrechamente con abogados españoles en la planificación previa a la llegada y en la aplicación del régimen fiscal especial de la Ley Beckham, dirigido a extranjeros que se trasladan a España.
- Asesoramiento a un exitoso músico y empresario venezolano sobre cuestiones fiscales, agentes de tenencia de activos y planificación sucesoria en el contexto de la adquisición de una finca rústica de 30 millones de libras esterlinas en Inglaterra. Este proceso incluyó la coordinación del asesoramiento de nuestros equipos de propiedad residencial, propiedad rural, fiscalidad inmobiliaria, empleo, banca y planificación.
- Asesoramiento a particulares brasileños de alto poder adquisitivo (HNWI) sobre visados de inversor en el Reino Unido y otros programas de ciudadanía económica.
- Asesoramiento a particulares brasileños con grandes patrimonios (HNWI) sobre diversas cuestiones fiscales relacionadas con herencias, la adquisición de inmuebles de primera categoría en Londres y la creación de un trust familiar.
- Reestructuración del patrimonio de particulares con grandes patrimonios (HNWI) tras su traslado al Reino Unido.

Sector inmobiliario

Estamos conectados con más empresas y actores del sector inmobiliario que cualquier otra firma de Londres. Asesoramos a muchos de los principales empresarios del sector inmobiliario, junto con una base de clientes igualmente emprendedores de primer orden. Nuestro trabajo en América Latina incluye:

- Representación del mayor fabricante de calzado de Brasil en la creación de su tienda europea en Londres.
- La empresa conjunta entre Delancey y Qatari Diar, en los desarrollos inmobiliarios de su adquisición y la gestión a largo plazo de la Villa Olímpica tras los Juegos de 2012, por valor de 557 millones de libras.

Asuntos laborales

Contamos con uno de los mayores equipos de Londres dedicados al derecho laboral, que asesora a organizaciones y altos ejecutivos en situaciones complejas, de alto perfil y riesgo. Nuestro historial de actuación al más alto nivel para ambos tipos de organizaciones, desde empresas de nueva creación hasta grandes sociedades limitadas multinacionales y altos ejecutivos, nos sitúa en una posición de liderazgo para asesorar a los clientes. Con cada nuevo caso, ampliamos nuestro profundo conocimiento de las tácticas utilizadas por ambas partes. Entender un asunto desde el punto de vista de la parte contraria, saber cuál es su posición y cómo piensa, es un activo muy valioso para cada uno de nuestros nuevos clientes.

Nuestra práctica abarca todo el espectro de la legislación laboral contenciosa y no contenciosa. También colaboramos estrechamente con nuestros equipos de incentivos de empresa e inmigración. Trabajando en la vanguardia del derecho laboral, somos frecuentemente instruidos en casos que plantean las cuestiones legales más relevantes del momento y somos reconocidos por nuestro enfoque estratégico y experiencia en litigios.

Nuestra experiencia en la Península Ibérica y Latinoamérica incluye:

- Asesoramiento a un importante agente de futbolistas español en un conflicto laboral con una agencia del Reino Unido.
- Asesoramiento a un consejero delegado peruano en su traslado al Reino Unido, incluida la negociación de sus acuerdos contractuales con una empresa británica de servicios financieros y asesoramiento fiscal.
- Asesoramiento a un socio sénior de la oficina española de un bufete internacional con sede en el Reino Unido sobre su marcha para abrir su propia oficina en España.
- Representación de un empleador en un traslado de equipo multijurisdiccional, que implicó la consideración de leyes de competencia desleal y pactos restrictivos posteriores a la resolución en Uruguay y México.



Adam Bradley
Partner
T +44 207 382 8075
E adam.bradley@mishcon.com



Jennifer Millins
Partner
T +44 20 3321 7137
E jennifer.millins@mishcon.com



Nadim Meer
Partner
T +44 20 3321 7142
E nadim.meer@mishcon.com



Adam Rose
International Development Partner
T +44 20 3321 7197
E adam.rose@mishcon.com

Mishcon de Reya LLP

Africa House
70 Kingsway
London WC2B 6AH

T +44 20 3321 7000
F +44 20 7404 5982
E contactus@mishcon.com

mishcon.com

